

RESPONSABLE DE DISTRIBUTION OMNICANALE

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le Responsable de Distribution Omnicanale évolue dans l'univers de la Grande Distribution. Il est capable de prendre en charge la responsabilité d'un point de vente, de décliner la stratégie commerciale de ce dernier en plans d'actions, de manager et d'affirmer son leadership au quotidien.

MISSIONS PRINCIPALES

- > Garantir la qualité des services aux clients
- > Garantir l'implantation des articles conformément à la politique de l'enseigne
- > Appliquer la politique commerciale de l'enseigne
- > Organiser la journée de vente
- > Analyser, animer les indicateurs commerciaux et développer le chiffre d'affaire
- > Garantir la bonne implantation des articles ou le réaménagement d'un rayon
- > Participer à la gestion des stocks et superviser les commandes
- > Participer à l'organisation des inventaires
- > Participer au recrutement de nouveaux collaborateurs et organiser leur intégration
- > Animer le travail de ses équipes
- > Veiller au respect des règles d'hygiène et de sécurité

QUALITÉS REQUISES

Des compétences techniques en merchandising ainsi que d'excellentes connaissances en développement commercial et en gestion sont primordiales. Le Responsable de Distribution Omnicanale doit avoir bonne connaissance de la réglementation commerciale et de l'économie locale ainsi que de la concurrence pour avoir une vision globale sur les perspectives de développement afin d'atteindre les objectifs commerciaux.

Il doit maîtriser les techniques de management et d'encadrement d'équipe. Les qualités personnelles nécessaires pour le métier sont la capacité d'initiative, de la méthode et de la rigueur, d'excellentes qualités relationnelles, capacité à fédérer et à animer un projet auprès de ses équipes.

MÉTIER PRÉPARÉS

- > Directeur de magasin
- > Directeur adjoint
- > Responsable de rayon

PUBLIC CONCERNÉ

La formation de Responsable de Distribution Omnicanale est accessible aux personnes titulaires d'un Bac +2 validé ou 3 années d'expériences dans le secteur d'activité « Commerce/vente/distribution ».

DIPLÔME OBTENU

Titre certifié niveau 6, reconnu par l'État (Bac +3) et enregistré au RNCP (Répertoire National des Certifications Professionnelles)

FORMATION EN PARTENARIAT AVEC



FORMATION EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

RYTHME EN ALTERNANCE

1

SEMAINE À L'ÉCOLE

3

SEMAINES EN ENTREPRISE